

Razón social	Nombre comercial	Nombre del receptor	Teléfono	Correo electrónico	Nombre Proyecto	Domicilio	Actividades a realizar	T/M	T/V	Flex	Home Office	Observaciones	
1	HOTEL EXPO S.A. DE C.V.	THE WESTIN GUADALAJARA	Wendy Alejandra Ramirez Guerra Coordinadora de Capacitación	3338802700	wendy.ramirezguerra@westin.com	Gestión tecnológica en hotelería	Av. de las rosas #2911 Col. Verde Valle, Guadalajara Jalisco	Seguimientos y atención a reportes tecnológicos internos, Soporte a usuarios, Manejo de servidores, manejo de redes convergentes	Si	No	No	No	Proactividad, Manejo de Software
2	ALMA ILLALI FLORES ESCUDERO	LAVERIE	ALMA ILLALI FLORES ESCUDERO	33 1026 4685	illali_flores@hotmail.com	LAVERIE	FLORENCIA 2377 PROVIDENCIA	DESARROLLO DE NUEVOS PRODUCTOS, MEJORA EN SERVICIOS, PROPUUESTAS DE MEJORA	Si	No	No	No	N/A
3	VALOR 8 EMPRESARIAL, S.C.	VERSTAND	Evelin Carbajal	3333550705	e.carbajal@grupoverstand.com.mx	Proyecto Estructura Verstand- Agencia de reclutamiento	Periférico Poniente #10003 int.8, Industrial El Colli, 45010, Zapopan	Apoyo en la elaboración y validación del modelo de negocio (Business Model Canvas u otro). Análisis de procesos internos y propuesta de mejoras. Documentación de flujos de trabajo y funciones clave dentro de la agencia. Participación en sesiones de planeación estratégica. Desarrollo de presentaciones ejecutivas y reportes de avances del proyecto. Investigación de buenas prácticas y benchmarks en agencias de reclutamiento. Apoyo en la definición de indicadores clave de desempeño (KPIs) para cada área. Propuesta de herramientas o metodologías para fortalecer la operación de la agencia. Seguimiento a entregables del proyecto de estructuración organizacional.	Si	No	No	No	Deseable manejo de herramientas de modelado de negocio (ej. Business Model Canvas, Lean Canvas). Conocimientos en análisis de procesos y/o mapeo de flujos (BPMN, diagramas de flujo).
4	GRUPO GBCF, S.A.P.I. DE C.V.	GRUPO GBCF, S.A.P.I. DE C.V.	Erika Montserrat Cortes Ortega	3316531310	montserratcortes@grupogbcf.com	Diseño e implementación de estrategias comerciales basadas en el análisis de datos para incrementar las ventas	Real de Acueducto 360 A, interior 204, Col. Puerta de Hierro, Zapopan, Jalisco, C.P. 45116	1. Análisis del entorno comercial (investigación del mercado local, análisis de la competencia directa, identificación de tendencias en la demanda de servicios). 2. Análisis de datos internos (revisión de históricos de ventas y rentas, segmentación de clientes actuales, identificación de patrones de comportamiento de los clientes). 3. Diseño de estrategias comerciales (propuesta de campañas promocionales o descuentos, estrategia de fidelización de clientes, desarrollo de alianzas estratégicas con hoteles, agencias de viaje, etc.). 4. Seguimiento y resultados (Diseño de indicadores clave de rendimiento, elaboración de reportes de avance, recomendaciones basadas en resultados obtenidos). 5. Apoyo en herramientas digitales (propuestas de mejoras en uso de CRM, uso de excel, power bi u otras herramientas para visualización de datos).	Si	No	No	No	N/A
5	VICTOR RICARDO HERNANDEZ PADILLA	-	VICTOR RICARDO HERNANDEZ PADILLA	33 3662 3201	contrataciones.dinodany@outlook.com	PLARS	C. Puerto Mazatlan 101, Miramar, 45060 Zapopan, Jal.	1. Nuevos modelos de negocios: Proponer nuevas formas de comercialización; ventas por suscripción, venta en línea directa al consumidor final, alianzas B2B. 2. Modelado y diseño de productos y servicios: Diseñar kits de productos por segmento de clientes. 3. Estudios sectoriales: Analizar cómo se comporta la industria de desechables, detectar oportunidades de crecimiento en distintos sectores. 4. Inteligencia de mercados y negocios: Recopilar y analizar datos de ventas, tendencias del consumidor, comportamiento de la competencia y cambios regulatorios para tomar decisiones informadas. 5. Gestión de cambios en la estructura de la organización: Rediseñar funciones internas o procesos para hacer más eficiente la operación. 6. Administración de proyectos y evaluación de riesgo: Dirigir proyectos como la apertura de una nueva sucursal, implementación de e-commerce y lanzamiento de una nueva línea de productos, evaluando riesgos operativos y financieros.	No	No	Si	No	Excel Avanzado
6	DRV FORWARDING, S.A. DE C.V.	DRV FORWARDING, S.A. DE C.V.	Fernanda Blumenkron HR Manager	3318153232	rh@americargo.net	Americargo Logistics	Axayacatl #3938, Ciudad del Sol, Zapopan, Jalisco.	Análisis de procesos logísticos y propuestas de mejora operativa. Apoyo en indicadores de desempeño y reportes de productividad. Participación en proyectos de mejora continua dentro del área de operaciones.	No	Si	No	No	Conocimiento en análisis de datos, uso de Excel avanzado o Power BI es deseable, inglés intermedio/avanzado
7	CORPORACIÓN UNIVERSITARIA PARA EL DESARROLLO DE IN	CUDI	Martha Avila	-	cudi@cudi.edu.mx	Plataforma CUDI	Se realizará de manera virtual	1)Recopilar y analizar datos financieros, de mercado y operativos para identificar tendencias y oportunidades de negocio en el área de redes e infraestructura tecnológica. 2)Evaluar la viabilidad del desarrollo nuevos proyectos para la implementación de servicios en la corporación. 3)Realizar estudios de mercado para comprender las necesidades y preferencias de los miembros CUDI. 4)Desarrollar estrategias para posicionar a CUDI en el mercado académico, de gobierno y la industria.	No	No	No	Si	Manejo de Microsoft Office y herramientas de Google
8	PEDRO ABRAHAM ARELLANO LEIVA	LAVÉ	"Pedro Abraham Arellano Leiva Director	3311129872	parellano@grupolave.com	Talento en Acción	Aviación 4284 Local #1 Facc, 45138 Zapopan, Jal.	Análisis de la competencia. Análisis y registro de procesos. Implementación de mejoras operativas.	No	No	Si	No	Manejo de herramientas para la administración de proyectos (clickup, trello, etc). Manejo de excel.

9	HUMANA 11, S. DE R.L. DE C.V.	HUMANA 11, S. DE R.L. DE C.V.	Emilio Carrillo Gerente de Finanzas	3332583781	emilio.carrillo@humana11.com	Practicante con conocimiento en Power BI	Av. López Mateos #2077 Int 1B Col. Jardines de Plaza del Sol, C.P. 44510	Diseñar e implementar un modelo interactivo de reporte mensual de ingresos utilizando Power BI, que permite visualizar tendencias, variaciones y comparativos frente a presupuestos u objetivos comerciales. Recolectar, organizar y depurar la información financiera relevante (ingresos mensuales, ventas por producto, canal, región, etc.) desde distintas fuentes de datos internos. Automatizar la actualización del informe, integrando fuentes dinámicas como bases de datos, archivos Excel o sistemas contables, minimizando la intervención manual. Proponer y aplicar indicadores clave de desempeño (KPIs) que permiten evaluar el comportamiento financiero mensual de forma clara, visual y útil para la toma de decisiones.	Si	Si	Si	No	Power BI / Excel Intermedio / Conocimientos Financieros
10	INSTITUTO DE TERAPIA CELULAR, S. DE R.L. DE C.V.	INSTITUTO DE TERAPIA CELULAR, S. DE R.L. DE C.V.	Lic. Hector Alejandro Gutiérrez Robles Generalista de Recursos Humanos	3333318762	terapiatc@gmail.com	Proyecto ADM+	C. Juan Ruiz de Alarcón 97, Col Americana, Lafayette, 44140 Guadalajara, Jal.	1.- Revisión diaria de bandejas de entrada en redes sociales y correo. 2.- Atención y seguimiento a prospectos de clientes, cerrar ventas y confirmar pedidos. 3.- Capturar datos en Excel. 4.- Automatizar las entradas y salidas de almacén. 5.- Proponer mejoras en las requisiciones de compras.	Si	No	No	No	Manejo de paquetería office
11	GOTOP CONSTRUCCIONES Y PROYECTOS, S.A. DE C.V.	GOTOP CONSTRUCCIONES Y PROYECTOS, S.A. DE C.V.	Eliezer Doño	3336161725	eda@gotop.com.mx	Vinculación Empresa - Redes Universitarias	Emilio Castelar #187 Arcos Vallarta Guadalajara Jalisco 44130	a. Análisis de costos y rentabilidad: Realizar estudios de viabilidad y análisis de costos para proyectos de construcción, ayudando a la empresa a identificar formas de reducir costos sin comprometer la calidad y maximizar la rentabilidad. b. Gestión de proyectos y propuestas: Participar en la elaboración de propuestas técnicas y económicas para licitaciones y contratos de construcción, asegurando que la empresa cumpla con los requisitos de los clientes o del gobierno. c. Optimización de procesos: Proponer y analizar mejoras en los procesos operativos y administrativos de la empresa, utilizando herramientas de análisis empresarial para aumentar la eficiencia y productividad en los proyectos de construcción.	No	Si	No	No	Manejo de Software básicos de Microsoft
12	GOTOP CONSTRUCCIONES Y PROYECTOS, S.A. DE C.V.	GOTOP CONSTRUCCIONES Y PROYECTOS, S.A. DE C.V.	Eliezer Doño	3336161725	eda@gotop.com.mx	Vinculación Empresa - Redes Universitarias	Emilio Castelar #187 Arcos Vallarta Guadalajara Jalisco 44130	a. Análisis de costos y rentabilidad: Realizar estudios de viabilidad y análisis de costos para proyectos de construcción, ayudando a la empresa a identificar formas de reducir costos sin comprometer la calidad y maximizar la rentabilidad. b. Gestión de proyectos y propuestas: Participar en la elaboración de propuestas técnicas y económicas para licitaciones y contratos de construcción, asegurando que la empresa cumpla con los requisitos de los clientes o del gobierno. c. Optimización de procesos: Proponer y analizar mejoras en los procesos operativos y administrativos de la empresa, utilizando herramientas de análisis empresarial para aumentar la eficiencia y productividad en los proyectos de construcción.	No	Si	No	No	Manejo de Software básicos de Microsoft
13	LABORATORIO DE IMAGEN Y SONIDO, S.C	HUMO	María Castro	3323631569	contacto@humo.sc	Estrategias digitales	Aurelio L. Ortega No. 380, Col. Americana	Desarrollo de nuevos modelos de negocios, modelado y diseño de productos y servicios, elaboración de presupuestos entre otros.	Si	No	Si	No	Lic. 7,8 9 y 10 Semestre / cuatrimestre, Educación continua relevante, cursos y actualizaciones, inglés, etc.
14	RICARDO VARGAS DIAZ	CIMEIRA	Ricardo Vargas Díaz	-	hola@cimeira.mx	Desarrollador de negocios en sector tecnología y servicios.	Vacante Home Office (virtual)	Desarrollador de Negocios en el sector tecnología y servicios: •Creación y optimización de estrategias de negocio para servicios de tecnología en la nube. •Inteligencia de mercado para la óptima distribución y crecimiento de servicios de tecnología en la nube. •Inteligencia de mercado para el sector tecnología en la nube (email hosting, dominios, certificados SSL) •Modelado y diseño de servicio al cliente para servicios de tecnología en la nube.	Si	Si	No	Si	Horario: Matutino: lunes a viernes de 9am a 1pm - Vespertino:lunes a viernes de 2pm a 6pm Conocimientos: Desarrollo y creación de nuevos modelos de negocio, re-estructura de modelos y diseño de productos y/o servicios Habilidades: Atención plena, Creatividad, Pensamiento analítico y crítico, Habilidades comerciales, Organizado, responsable y puntual, Trabajo en equipo, Habilidades con la computadora, especialmente en ecosistemas como Google y Microsoft. •Idioma: Español (nativo), Inglés (de intermedio a avanzado) •Manejo de software: Microsoft Office, Google, Canva Requisitos: •Carrera: Ingeniería de Negocios •Semestre: 5, 6, 7, 8 •Sexo: Femenino o Masculino •Contar con equipo propio: Es indispensable que se cuente con una computadora portátil o de escritorio que le permita trabajar de manera fluida, con buen acceso a internet, ya que muchas de las actividades se realizarán de forma remota o híbrida. Se espera que el equipo sea compatible con herramientas como Google Workspace, Microsoft 365, Canva y otras plataformas digitales.
15	HUMANA 11, S. DE R.L. DE C.V.	HUMANA 11, S. DE R.L. DE C.V.	Emilio Carrillo Gerente de Finanzas	3332583781	emilio.carrillo@humana11.com	Adaptación a los procesos administrativos cotidianos	Av. Lopez Mateos sur 2077 int 1b	Facturación, conciliación, búsqueda de proveedores, desarrollo, análisis e interpretación de indicadores financieros	Si	Si	No	No	Conocimientos en office, conocimientos generales de administración, finanzas o afin.
16	OROZCO PRODUCE, S.P.R. DE R.L. DE C.V.	OROZCO PRODUCE, S.P.R. DE R.L. DE C.V.	Lic. Natalia Acosta	3332704718	asistente.dir@orofrut.mx	Mejora de Procesos e Implantación de Sistemas	Nopal 2597, Col. Mercado de Abastos	1 Gestión de modelo en función administrativa y operación. 2 Implementación y modelado de sistema de información. 3 Apoyo en análisis de mercado	Si	No	No	No	1 Conocimiento en sistemas y/o inteligencia de negocios. 2 Disposición y ganas de aprender

17	AFIX SERVICIOS FINANCIEROS, S.A.P.I. DE C.V., SOFO	AFIX FINANCIERA	Verónica Mena	3336301888	recursoshumanos@afix.com.mx	Desarrollo Profesional	Av. Americas 1930, Piso 10, UP2, Col. Country Club, Guadalajara Jalisco	Apoyo en la documentación de procesos, métodos y políticas para asegurar el seguimiento en el control. Mantener y controlar la documentación correspondiente al sistema de gestión. Asegurar el resguardo de la información, el control de cambios, control de versiones e integración. Creación de informe ejecutivos (ordinarios).	No	No	Si	Si	Manejo de paquetería office
18	ECHO GREEN, AGENTE DE SEGUROS S.A.P.I. DE C.V	-	Alann Yadrén	33 3389 0000	alann.yadrien@ivgseguros.com	Growth MKT	Av. Punto Sur 312, 45640 Tlajomulco de Zúñiga, Jalisco	El practicante de Ingeniería en Negocios estará involucrado en los análisis de rentabilidad de los productos así como en la optimización de los procesos de negocio involucrados para mejorar los costos de los procesos existentes, así como la innovación de los proyectos existentes para su implementación en el mercado de consumo.	No	No	Si	Si	N/A
19	ALIANTE SOLUCIONES INDUSTRIALES, S.A. DE C.V	ALIANTE SOLUCIONES INDUSTRIALES, S.A. DE C.V	Jorge Humberto Sánchez Hernández	3345334383	jorge.hsanchez81@gmail.com	"Market Engineers : Penetración de Lámina Perforada"	Rafael Vega Sanchez 1412 Colonia Pedro Moreno Zapopan Jalisco 45180	1* Investigación de mercado básico, 2* Identificar oportunidades de crecimiento. 3* Analizar prácticas de la competencia. 4* Proyectar escenarios de expansión. 5* Proponer una estructura organizacional escalable.	Si	Si	No	No	No se requiere experiencia previa, solo curiosidad y ganas de aprender. Manejo intermedio de Excel para análisis cuantitativos y proyecciones. Habilidades de investigación online y síntesis de información. Capacidad analítica para interpretar datos de mercado y traducirlos en recomendaciones. Prácticas a solo 5 minutos de CUCEA.
20	ALIANTE SOLUCIONES INDUSTRIALES, S.A. DE C.V	ALIANTE SOLUCIONES INDUSTRIALES, S.A. DE C.V	Jorge Humberto Sánchez Hernández	3345334383	jorge.hsanchez81@gmail.com	Impulso E-Commerce Aliante : Lamina perforada	Rafael Vega Sanchez 1412 Colonia Pedro Moreno Zapopan Jalisco 45180	1* Análisis de KPIs y performance e-commerce. 2* Modelado de escenarios de rentabilidad. 3* Optimización de catálogo de productos. 4* Automatización de reportes financieros.	Si	Si	No	No	No se requiere experiencia previa, solo iniciativa. Dominio intermedio de Excel: fórmulas financieras (VPN, TIR), tablas dinámicas. Conocimientos básicos de análisis de datos. Capacidad analítica y orientación a resultados para proponer mejoras cuantificables. Prácticas a solo 5 minutos de CUCEA.
21	DISTRIBUIDORA ARCA CONTINENTAL, S. DE R.L. DE C.V.	COCA-COLA (Belenes)	Marco Antonio Velasco Rodríguez	38364610 e21114	marco.velasco@arcacontal.com	Desarrollo de Lay Out	BELENES: Camino Bosques de San Isidro número 580, colonia Zapopan Industrial Norte II, municipio de Zapopan, Jalisco, C.P. 45130.	Interpretación del almacén para asignación de productos por zona y región, realización de tableros dinámicos para su identificación por parte del operador de montacargas y checadores.	Si	No	No	No	Disponibilidad y Deseo de Aprender.
22	DISTRIBUIDORA ARCA CONTINENTAL, S. DE R.L. DE C.V.	COCA-COLA (Belenes)	Marco Antonio Velasco Rodríguez	38364610 e21114	marco.velasco@arcacontal.com	MAPEO DE PROCESOS LOGISTICOS	Carretera Base Aérea No.2000, Colonia San Juan de Ocotán	Mapeo de procesos y métricas por puesto. Investigación y documentación de capacidades en almacenes	Si	No	No	No	Manejo de office.
23	CÁMARA NACIONAL DE COMERCIO, SERVICIOS Y TURISMO D	CANACO	Teresa Rodríguez	3338809046	auxiliarrh@camaradecomerciogdl.mx	Administración y Servicios	Av. Vallarta #4095 Fracc. Camino Real. Zapopan, Jalisco	Brindar información y asesoría de las áreas comerciales de Cámara de Comercio / Control de base de datos y bitácoras / Validación de procesos de implementación y mejora continua en la organización	Si	No	No	No	Conocimiento básico en computación